

Master Future Plan

PUUR Ondernemen



“

Zonder toekomstvisie sta je aan
het roer van een stuurloos schip.

“

Een duidelijke toekomstvisie met de focus op de balans tussen werk en privé

Dag Pure Ondernemer,

Als ondernemer ben je gestart vanuit een passie. Maar naarmate je bedrijf groeit, wordt het steeds moeilijker om te balanceren tussen werk en privé. Soms wordt die passie overschaduwd door de dagdagelijkse drukte en voortdurende stress. Je wordt onmisbaar voor je bedrijf...

Nochtans kan het ook anders: met meer focus, efficiëntie en puur ondernemen. En dat zorgt automatisch voor meer rust en persoonlijk geluk!

Gedurende 6 maanden gaan we op zoek naar jouw persoonlijke levensdoelen, en de ambitie die jij hebt voor je bedrijf. Deze zetten we om in sterke innovatieplannen om jouw droom om te zetten in de realiteit. En dat allemaal op een prachtige locatie!

Ben jij klaar om uit je comfortzone te stappen en je ondernemersdromen waar te maken?

Je ontdekt alles over Master Future Plan in onze brochure.

Pure groeten,

Joke & Bart



“

Een heldere toekomst vandaag,
leidt tot een dynamische
toekomst morgen.

“

De unieke kracht van Master Future Plan

6 maanden gaan we aan de slag met jouw bedrijf om een heldere toekomstvisie voor jezelf en je bedrijf te schrijven. We stippelen je reis uit voor de komende 3 jaar en welke stappen je moet zetten om dit plan te behalen - zonder dat je jezelf uit het oog verliest.

Wat er op je te wachten staat:

- Je ontdekt je drijfveren van jezelf als ondernemer
- Je brengt je persoonlijke levensdoelen in kaart
- Je leert prioriteiten stellen en gefocust te werken
- Je ontwikkelt strategische richtlijnen om beslissingen te maken
- Je schrijft een duidelijke persoonlijke en professionele toekomstvisie neer
- Je bouwt een intern alignement voor gemeenschappelijke doelen
- Je ontwikkelt strategische actieplannen met concrete doelen en KPI's
- Je creëert een onderbouwd toekomstplan met je eigen cijfers en data
- Je optimaliseert je winstmodel
- Je creëert een competitieve voorsprong en aanpassingsvermogen
- Je verbetert je klanttevredenheid en loyaliteit
- Je versterkt je vertrouwen en investeringen via een strategisch groeiplan, dat je meteen omzet in de praktijk



Niemand is alleen zo goed als je samen bent

Focusboek, audit & 1-op-1 mentoring (3 uur)

Na je bevestiging van deelname aan het traject ontvang je ons PUUR content focusboek met reflectievragen om je huidige ondernemerschap kritisch in kaart te brengen.

Tijdens de 1-op-1 mentoring bespreken we je huidige cijfers. Hier duiken we in de belangrijkste KPI's zoals omzet, winst per medewerker, gemiddelde omzet per klant,... En bespreken je uitdagingen en successen. Op basis van de reflectievragen, je online audit en jouw input gaan wij aan de slag om je op maat te begeleiden naar je gewenste resultaten. Dit is ook het ideale moment om alle praktische to do's te plannen.

4-daagse kick-off

Je stapt 4 dagen uit je bedrijf om afstand te nemen en alles in kaart te brengen. En dit in een inspirerende omgeving zodat je ideeën de vrije loop kunnen gaan. Aan de hand van praktische tips en tools ga je gedurende 4 dagen aan de slag om jouw toekomstplannen in een duidelijk actieplan te gieten:

- Je tekent de blauwdruk van je bedrijf uit
- Je brengt je drijfveren en kwaliteiten als ondernemer in kaart
- Je beschrijft je objectieven en life-time goals
- Je tekent je business-wiel uit
- Je brengt je toekomstig ondernemerschap in kaart
- Je analyseert jouw workflow
- Je focust je op innovatie binnen je bedrijf
- Je gaat aan de slag met jouw Master Future Plan: een actieplan met duidelijke stappen om je doelen te bereiken
- Je schrijft een 6 maanden innovatieplan uit

En dit allemaal in het gezelschap van - door ons geselecteerde - collega-ondernemers met dezelfde ambities én met extra ondersteuning van experts.

2 accountability days + 2 accountability calls

6 maanden lang begeleiden we je als mentor, stok achter de deur en sidekick om je plan van actie te implementeren. Tijdens de calls versterken we aan de hand van focusvragen je uitgewerkte plannen en kijken we waar er nog groeimarge is. Tijdens de live dagen - die je zelf inplant - werken we aan jouw ondernemerschap: workshops, sparren met andere ondernemers en PUUR Ondernemen, werken aan je bedrijf en je plannen,...

2 terugkomdagen

We werpen een nieuwe, frisse blik op jouw toekomstvisie. Welke acties werden al uitgevoerd? Wat zijn je resultaten? Zijn er nog uitdagingen waar je tegenaan loopt? Daarnaast duiken we in je praktische to do's zodat jij weer helemaal klaar bent om je next steps in je 3-jarig toekomstplan te zetten!

Onze aanpak maakt jouw traject uniek



Langdurige trajecten

Gedurende je hele reis blijven wij jouw accountability partner. We volgen alles op en organiseren terugkomdagen, check-in calls en accountability days om jouw plannen verder te verfijnen en te optimaliseren. Tussen deze momenten door zijn wij altijd beschikbaar voor al jouw strategische ondernemersvragen.

Eigen plan van aanpak

Tijdens jouw traject maken we samen concrete actieplannen op maat van jouw bedrijf. Plannen die jij meteen in de praktijk kan implementeren. Jouw plannen zijn zo concreet dat je meteen weet wat je moet doen, tegen wanneer en welke resultaten je zal behalen.



Klein & persoonlijk

We gaan aan de slag met maximaal 12 ondernemers. Waarom? Omdat we het heel belangrijk vinden om de kwaliteit te bewaken, op maat te werken en al jouw uitdagingen en vragen om te zetten in antwoorden en to do's!

“

Wij beloven geen dromen,
we helpen ze realiseren.

“

Waarom kiezen voor Master Future Plan?

- In een succesvol bedrijf wordt er niet aan improvisatie-ondernemen gedaan, maar is stabilisatie en groei belangrijk.
- Het is belangrijk om je persoonlijke doelstellingen en toekomstvisie in kaart te brengen.
- Een duidelijk kader waarom en naar waar je toe wilt in de toekomst is onmisbaar, zowel op korte als op lange termijn.
- De duidelijkheid die je voor jezelf en je bedrijf creëert geeft niet alleen jou, maar ook je medewerkers zekerheid.
- Door je doelstellingen in een actieplan te gieten, realiseer je nog meer focus en professionaliteit in je bedrijf.
- Wanneer je de volledige verantwoordelijkheid neemt over je leven en je bedrijf, zal je nog intenser kunnen genieten van het ondernemerschap.



Persoonlijke bedrijfsdoelen laten samenvloeien in een toekomstplan

Mats - Pglas

"Ruth had al een paar trajecten bij PUUR Ondernemen gevolgd. Toen ik mee in het bedrijf stapte, hebben we ons samen ingeschreven voor Master Future Plan. Het doel? Ons toekomstplan uitstippelen, want dat was er nog niet", begint Mats.

"Bij de overname lag onze focus vooral daar en hoe we ervoor konden zorgen dat alles in het bedrijf kon blijven lopen zoals normaal. Het papierwerk was helemaal rond in april, en in mei trokken we naar Spanje voor de kick-off van het Master Future Plan. Dat kwam dus op het juiste moment."

"De eerste twee dagen stonden we vooral stil bij onze persoonlijke doelen. Wat wil ik nog bereiken? Wat is belangrijk voor mij privé? Ik vond het heel goed dat we daar eerst bij stilstonden, voor we gingen

kijken naar wat we met het bedrijf willen bereiken. Ik heb een vriendin en een dochtertje van twee jaar, dus de work-life balance is voor mij belangrijk en dat begint nu allemaal in zijn plooi te vallen", vervolgt Mats.

Weg uit de dagelijkse drukte

"Want als je uit de dagelijkse drukte bent, lukt het goed om tijd te maken en na te denken, maar eens terug is het heel gemakkelijk en gevaarlijk om terug in de routine van 'druk druk druk' te vallen. Op dat moment is het fijn dat je echt een concrete to-do-lijst hebt met deadlines zodat je effectief in actie schiet."

"Tijdens zo'n terugkomdag overlopen we de to-do's en deadlines, evalueren we welke acties al uitgevoerd werden, wat er gewijzigd is en bouwen we verder op het



“

Op het einde van de kick-off was ons Masterplan klaar, compleet met to-do's en deadlines om ervoor te zorgen dat we tot actie overgingen.”

plan met nieuwe to do's en deadlines. En je wil natuurlijk tijdens zo'n terugkomdag wel laten zien dat er bepaalde zaken zijn doorgevoerd." Of de plannen al gewijzigd zijn? "Natuurlijk, zo gaat dat ook in een bedrijf. Er komen andere uitdagingen op je pad en dan moet je soms terug naar de tekentafel en de plannen bijsturen. Dat lukt nu ook gemakkelijk omdat er een basisplan is waardoor je kan kijken waar je moet bijsturen en welke gevolgen dat heeft", aldus Mats.

Communicatie is key

Eén van de grootste inzichten die Mats en Ruth uit Master Future Plan haalden is dat ze een verkoper in dienst moesten nemen. "Dat kwam voort uit een ander inzicht dat we opdeden, namelijk het blijven stellen van targets. We hadden targets en die waren allemaal behaald, waardoor we nog niet hadden stilgestaan wat de volgende targets gingen zijn. Daar hebben we tijdens Master Future Plan meteen werk van gemaakt."

Als laatste inzicht neemt Mats het belang van communicatie mee uit Master Future Plan. "Zo deden we geen evaluatiegesprekken met het team, maar die hebben we nadien wel geïntegreerd. Een mooie evolutie om het team nog beter te ondersteunen!"

— 66 —

*Soms lopen de zaken niet zoals gepland.
Dan moet je terug naar de tekentafel om
bij te sturen. Dat lukt nu veel makkelijker
omdat er een basisplan ligt.*

“

Toekomstgerichte bedrijven
anticiperen, in plaats van alleen
te reageren.

“

PUUR Ondernemen in een notendop



Bart Verhoeven

- ondernemer sinds mijn 21ste (1992)
- 2006: eigen sportclub verkocht aan een multinational
- 2009: verkozen tot manager van het jaar bij de internationale groep HealthCity
- 2012: ondernemersstrateeg bij het meest toonaangevende opleidingsinstituut in België
- 2014 tot 2018: als salesmanager het instituut begeleid van €3.000.000 naar €7.500.000 omzet
- 2018: student Grant Cardone University (Miami) - Grant Cardone de absolute nummer 1 van de wereld als Marketing & sales coach
- 2018: oprichter van PUUR Ondernemer
- 2018: officieel (keynote)spreker en strateeg bij Grant Cardone University

“

Maak niet alleen geld,
maak een verschil.

Joke Verrijckt

- salesverantwoordelijke uitzend- en banksector
- beleidsverantwoordelijke OVSG Scholengroep
- personal assistant & ondernemersstrateeg bij het meest toonaangevende opleidingsinstituut in België
- officiële DISC-trainer
- officiële trainer denkstijlen en drijfveren
- communicatie- en HR-expert
- gecertificeerd coach (ICF) in opleiding
- 2018: student Grant Cardone University (Miami) - Grant Cardone de absolute nummer 1 van de wereld als Marketing & sales coach
- 2018: oprichter van PUUR Ondernemer
- 2018: officieel (keynote)spreker en strateeg bij Grant Cardone University



“
Maak niet alleen geld,
maak een verschil.”

Welke certificaten behaalden we?

- DISC-certificaat
- Denkstijlen & Drijfveren certificaat
- Certificate of achievement Grant Cardone
- KMO-Portefeuille (overheidssubsidie)



Onze klant-tevredenheid

Inhoud trainingen

zeer goed tot excellent

97%

Mentoring

zeer goed tot excellent

96%

Beleving

zeer goed tot excellent

98%

“

De perceptie van de klant is jouw realiteit.

Klaar voor een sterke toekomstvisie?

Dan start jouw reis hier!

Jouw groei-investering bedraagt €4.900, exclusief btw, vluchten en verblijf. Na tussenkomst van KMO-portefeuille komt deze investering op €3.550.

Inclusief meetingruimte, breaks en heerlijke lunches.

Wat is de waarde in content van je groei-investering?

- audit
- focusboek
- 3 uur live 1-op-1 mentoring
- 4-daagse kick-off
- 2 accountability calls & 2 accountability days
- 2 terugkomdagen
- resultatenanalyse

Wij kijken er alvast naar uit om aan jouw waardevolle en mooie reis te starten!





PUUR
— *Ondernemen*

www.puurondernemen.be

014 80 04 60

groei@puurondernemen.be